

# WIE-WAT-WAAR-HOE KERNDOCUMENT 2025

FOCUS  
OP  
WINST



**Focus**  
op winst

info@focusopwinst.nl  
0578-844021 (ook voor Whatsapp)

www.focusopwinst.nl



## 2. Inhoudsopgave

Hoofdstuk 1 : Pagina Voorblad

Hoofdstuk 2 : Pagina 1 Inhoudsopgave

Hoofdstuk 3 : Pagina 2 en 3 Even voorstellen

Hoofdstuk 4 : Pagina 4 t/m 6 Contact opnemen met  
Focus op Winst

Hoofdstuk 5 : Pagina 7 t/m 10 Werktijden, planning en  
deadlines

Hoofdstuk 6 : Pagina 11 en 12 Koers - een financieel  
gezond bedrijf begint hier

Hoofdstuk 7 : Pagina 13 t/m 17 Tarieven 2025

Hoofdstuk 8 : Pagina 18 en 19 Tarieven voor extra inzicht

Hoofdstuk 9 : Pagina 20 en 21 Tarieven doorlopende diensten  
voor bestaande klanten

Hoofdstuk 10 : Pagina 22 Tarieven aanvullende diensten

Hoofdstuk 11 : Pagina 23 en 24 Gereedschap

Hoofdstuk 12 : Pagina 25 Tot slot

### 3. Even voorstellen: Wie doet wat binnen Focus op Winst?



Lissa Agema (eigenaar):

Ik heb meerdere titels, waaronder Winstadviseur, Profit First Professional, Moneybird Adviseur, boekhouder, business coach en zo nog wat meer.

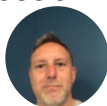
Bovenal ben ik ondernemer en ik noem me doorgaans Winstadviseur.

Bezigheden:

Ik verwerk en controleer boekhoudingen en ik zet belastingaangiftes klaar.

Ik begeleid ondernemers naar een financieel gezond en winstgevend bedrijf d.m.v. overzicht en inzicht in cijfers en financiën.

Verder kijk ik naar automatische processen en het opbouwen van een goed team d.m.v. coaching.



Aad Groen (medewerker):

Functie: Customer Care Medewerker;

Ik werk op maandagmorgen en donderdagmorgen bij Lissa op kantoor.

Bezigheden:

Ik ontzorg Lissa in alles wat met de klant te maken heeft; denk aan wijzigingen in persoonsgegevens, verwerken e-mail, de verjaardagen, toevoegen van nieuwe klanten, aanmaken en versturen van nieuwsbrieven enz.



Peggy Peerboom:

Ik ben Moneybird Expert

Bezigheden:

Ik verwerk en controleer boekhoudingen in Moneybird.

Verder kijk ik naar mogelijke automatiseringen in de processen.



Henny de Munnik:

Ik ben Register Belastingadviseur.

Bezigheden;

Ik hou me bezig met het uitzoeken van de fiscale regels



Jurek Vlasveld:

Ik ben boekhoudkundig medewerker i.o..

Bezigheden;

Ik verwerk facturen en verricht hiervoor de boekingen en doe controlewerkzaamheden. Verder kijk ik mee bij het doen van de aangiftes

## 4. Contact opnemen met Focus op Winst

Op verschillende manieren kun je met ons in contact komen. Je kunt een vraag stellen, iets doorgeven of een intensiever contact.

### E-mail:

Wij vinden het prettig als alle correspondentie op één plaats kan worden bewaard. Daarom ontvangen wij vragen, documenten en inhoudelijke stukken graag in onze mailbox: [info@focusopwinst.nl](mailto:info@focusopwinst.nl).

Wij proberen de binnen gekomen berichten zo snel mogelijk te beantwoorden / te verwerken. We streven er naar om in ieder geval binnen 5 werkdagen te reageren.

Mocht je na één week nog niets van ons hebben gehoord, verzoeken we je om de mail nog een keer te versturen.

### Telefoon:

Om ons niet teveel te laten afleiden, is de telefoon regelmatig doorverbonden naar een Klant Contact Center (KCC).

Dit betekent dat wij niet gelijk je telefoontje beantwoorden, maar dat onze telefonistes je te woord zullen staan.

Je kunt ook eventueel een belverzoek van 15 minuten inplannen via Calendly:

<https://calendly.com/lissa/terugbelverzoek>

### Facebook messenger:

Dit gebruiken wij niet voor inhoudelijke communicatie met onze klanten, maar wel om gezellig even bij te kletsen. 😊

### WhatsApp/sms:

Berichten die je wilt verzenden via Whatsapp mogen verstuurd worden naar naar 0578 – 844021.

Gebruik dit alleen voor reminders of korte vragen en liever niet over moeilijke inhoudelijke kwesties.

Gebruik Whatsapp ook niet om bestanden te versturen.

Voor ons én voor je eigen inzicht is het prettig om alle informatie via de mail te laten verlopen zodat alles op 1 plek is terug te vinden.

### Besprekingen:

Wil je even kort sparren met mij? Je kan eenmalig per kwartaal gratis een gesprek van 20 minuten inplannen.

Elk volgend gesprek geldt een tarief van € 18,75 excl. BTW.

Inplannen van een gesprek doe je via Calendly:

<https://calendly.com/lissa/even-sparren-met-jouw-winstadviseur>.

Wil je inhoudelijke zaken met mij bespreken of wil je de cijfers met mij doorspreken?

Je kan eenmalig per kwartaal gratis een gesprek van 45 minuten inplannen.

Voor elk volgend gesprek tot 45 minuten, geldt een tarief van € 56,25 excl. BTW.

Inplannen van een gesprek doe je via Calendly:

<https://calendly.com/lissa/doorsprekencijfers>

LET OP: Heb je een gesprek ingepland, maar ben je niet op de aangegeven tijd online en ben je er na 10 minuten nog niet, dan vervalt onze afspraak en berekenen we 25 euro exclusief BTW aan je door.

## 5. Werktijden, planning, deadlines en klantenportaal

Werktijden:

Lissa: In de ochtenden van maandag tot en met donderdag werk ik aan boekhoudingen en belastingaangiftes;

In de middagen van dinsdag tot en met donderdag ben ik bereikbaar voor afspraken die je kan maken via Calendly.

Op maandagmiddag hou ik me bezig met het opmaken van rapporten en het voorbereiden van coaching en andere zaken die mijn aandacht vereisen.

Op vrijdag werk ik aan mijn eigen bedrijf en daarmee bedoel ik; het bijhouden van mijn website, het updaten van mijn software, planningen maken en natuurlijk het bijhouden van mijn eigen administratie.

Aad: Ik werk op de maandag- en donderdagochtend op kantoor in Epe;

Peggy: Ik werk vanuit huis;

Henny: Ik werk vanuit huis;

Jurek: Ik werk op kantoor, wanneer mijn schoolrooster dit toe laat.



# Jaarplanning

Onze jaarplanning ziet er als volgt uit:

**JANUARI:**  
BTW-aangifte en  
jaarafsluitingen



**FEBRUARI:**  
Start jaarwerk en  
opvragen gegevens  
bij klanten



**MAART:**  
start aangiftes  
inkomstenbelasting



**APRIL:**  
BTW-aangifte



**MEI:**  
jaarwerk en aangiftes  
inkomstenbelasting



**JUNI:**  
jaarwerk en aangiftes  
inkomstenbelasting



**JULI:**  
BTW-aangifte



**AUGUSTUS:**  
ZOMERSTOP



**SEPTEMBER:**  
jaarwerk en aangiftes  
inkomstenbelasting



**OKTOBER:**  
BTW-aangifte



**NOVEMBER:**  
jaarwerk en aangiftes  
inkomstenbelasting



**DECEMBER:**  
afronding jaarwerk  
en aangiftes  
inkomstenbelasting



In de BTW maanden worden er geen aangiftes inkomstenbelasting gedaan.

## Deadlines:

### a. Jaarwerk:

Voor het jaarwerk geldt, dat alles op volgorde van ontvangst van de stukken wordt behandeld. De uiterste deadline voor jou voor het inleveren van alle stukken is 1 september.

NB: Lukt het echt niet om de stukken voor 1 september aan te leveren, neem dan zo snel mogelijk contact met ons hierover op.

**LET HIER DUS OP!!!!**

\*\* Ik volg hierbij de instructie uit de Informatiegids.

Deze informatiegids met eventuele updates ontvang je sinds 2023 jaarlijks in de maand februari per e-mail.

### b. Boekhouding:

Verwerken wij voor jou de boekhouding, dan ontvangen wij graag elke maand voor de 8e alle benodigde documenten.

Check zelf ook goed of alles compleet is. Je ontvangt hierover maandelijks via e-mail een reminder met instructies hoe je dit doet.

### c. BTW-aangifte:

Voor de BTW aangiftes geldt dat je alles vòòr de 8e van de BTW maand bij ons aanlevert.

Mocht dit niet lukken, dan kan het zijn dat niet alles is geboekt voor de uiterlijke indiendatum.

De BTW-aangifte wordt dan wel door ons ingediend, maar er kunnen inkopen of verkopen missen.

Het verschil wordt dan in de volgende BTW-aangifte geboekt, mits je dan natuurlijk WEL alles op tijd aanlevert!

LET OP: Ook hier geldt, dat alles op volgorde van ontvangst van de stukken wordt behandeld.

### LET OP: Accorderen BTW-aangifte:

Het kan dus zo zijn dat er in de BTW-aangifte in- of verkopen missen.

Toch moet jij deze aangifte WEL accorderen.

Het niet accorderen kan betekenen dat een aangifte niet op tijd binnen is bij de Belastingdienst en er een boete bij jou wordt opgelegd!!

De BTW- aangifte zetten wij uiterlijk op de 25e van de BTW- maand voor je klaar, tenzij wij hierover een andere datum met je hebben gecommuniceerd.

## 6. Koers - - een financieel gezond bedrijf begint hier - -

Maak jij het ook mee dat aan het eind van de maand je bankrekening leeg is?

Is het tijd om de BTW te betalen maar staat er niks meer op je rekening?

Vliegt het geld het bedrijf uit en heb je geen idee waar het allemaal blijft?

Dan wordt het tijd om eens kritisch naar je bedrijf te gaan kijken.

Helaas zijn er een heleboel ondernemers die totaal geen inzicht hebben in hun financiën.

Dit is dan ook de reden dat Lissa Focus op Winst heeft opgericht!

De boekhouding is namelijk de taal die je bedrijf nodig heeft om jou te vertellen hoe je er voor staat.

En ik geloof er dan ook in dat het mogelijk is om het inzicht wel te verkrijgen.

En....we doen dit samen!

En met samen, bedoel ik dat:

- Jij zorgt voor de juiste en tijdige aanlevering van de financiële gegevens;
- Wij zorgen dat jouw boekhouding snel en juist wordt verwerkt en/of controle van deze financiële gegevens;
- Wij maken helder hoe jij er met je bedrijf voor staat
- Wij helpen jou naar een financieel gezond en winstgevend bedrijf.

Wil jij dit ook?

Stuur dan een mail naar: [info@focusopwinst.nl](mailto:info@focusopwinst.nl) met het woord "KOERS" in de onderwerpregel.

Ik kom dan bij je terug voor het maken van een afspraak, zodat wij samen gaan kijken hoe wij voor jou een financieel gezond en winstgevend bedrijf kunnen neerzetten

## 7. Tarieven 2025

Afhankelijk van hoe de samenwerking is afgesproken, krijg je facturen van Focus op Winst en deze tarieven worden niet omgezet in andere pakketten tenzij anders afgesproken is.

We hanteren de vaste jaarlijkse tariefsverhoging van 3% per 1 januari + € 2,50 per maand (of € 7,50 per kwartaal of 30 euro per jaar) in verband met de WWFT module waarmee we werken in verband met de verplichting om te zorgen dat we aan de WWFT verplichting voldoen.

Hoe de facturen zijn opgebouwd, ligt aan het pakket waar je voor hebt gekozen of wat we in het verleden hebben afgesproken.

Je kan, als klant, sinds 2022 kiezen uit 3 pakketten met de daarbij behorende tarieven:

1. Eenmanszaak Traditioneel
2. Eenmanszaak Een financieel gezond bedrijf;
3. Eenmanszaak Een financieel gezond en winstgevend bedrijf;

NB. Mocht je onderneming een andere rechtsvorm hebben (VOF / BV / NV / CV), dan gelden andere tarieven.

Wil je informatie over de hoogte van deze tarieven, neem dan contact met ons op.

## 1. Eenmanszaak Traditioneel;

Wat voor diensten vallen onder dit pakket?

- Intakegesprek
- Opzetten en inrichten online administratie of verkenning bestaande administratie + eventuele aanpassingen
- Verwerken inkoopfacturen
- Verwerken verkoopfacturen
- Verwerken banktransacties
- Aangiftes omzetbelasting (BTW, MOSS, ICP)
- Aangifte inkomstenbelasting
- Fiscale jaarrekening
- Onbeperkt bereikbaar voor vragen (via e-mail)
- Onbeperkt aantal geautomatiseerde boekingen (indien mogelijk)
- Online kwartaal gesprekken - max. half uur
- 25% korting op betaalde Online kennissessies en live workshops in Epe van Focus op Winst
- Maximaal aantal handmatige boekingen per maand:
  - Staffel 1: 0 tot 30 boekingen : 167 euro
  - Staffel 2: 31 tot 60 boekingen : 217 euro
  - Staffel 3: 61 tot 90 boekingen : 277 euro

Meer boekingen? Prijs op aanvraag.

## 2. Eenmanszaak Een financieel gezond bedrijf;

Wat voor diensten vallen onder dit pakket?

- Intakegesprek
- Opzetten en inrichten online administratie
- Profit First Plan maken
- VIP dagdeel Profit First plan doorspreken en implementatie
- Distributiesjabloon voor overboeken van Profit First bedragen
- Kwartaalmonitoring Profit First bedragen
- Verwerken inkoopfacturen
- Verwerken verkoopfacturen
- Verwerken banktransacties
- Aangiftes omzetbelasting (BTW, MOSS, ICP)
- Aangifte inkomstenbelasting
- Fiscale jaarrekening
- Beperkt bereikbaar voor vragen (via e-mail)
- Onbeperkt aantal geautomatiseerde boekingen (indien mogelijk)
- Online kwartaal gesprekken - max. half uur cijfers boekhouding + half uur plannen
- 50% korting op betaalde Online kennissessies en live workshops in Epe van Focus op Winst
- Maximaal aantal handmatige boekingen per maand:
  - Staffel 1: 0 tot 30 boekingen : 397 euro
  - Staffel 2: 31 tot 60 boekingen : 497 euro
  - Staffel 3: 61 tot 90 boekingen : 597 euro

Meer boekingen? Prijs op aanvraag!



### 3. Eenmanszaak Een financieel gezond en winstgevend bedrijf;

Wat voor diensten vallen onder dit pakket?

- Intakegesprek
- Opzetten en inrichten online administratie
- VIP dagdeel Winstplan maken
- Profit First Plan maken
- VIP dagdeel Profit First Plan doorspreken en implementatie
- Distributie sjabloon voor overboeken Profit First bedragen
- Kwartaalmonitoring
- Verwerken inkoopfacturen
- Verwerken verkoopfacturen
- Verwerken banktransacties
- Aangiftes omzetbelasting (BTW, MOSS, ICP)
- Aangifte inkomstenbelasting
- Fiscale jaarrekening
- Beperkt bereikbaar voor vragen (via e-mail)
- Onbeperkt aantal geautomatiseerde boekingen (indien mogelijk)
- Online kwartaal gesprekken - max. half uur
- Gratis toegang tot online training 'Profit First DIY' gratis deelname aan betaalde Online kennissessies en live workshops in Epe van Focus op Winst
- Maximaal aantal handmatige boekingen per maand:

zie volgende pagina...

1. Staffel 1: 0 tot 30 boekingen : 597 euro
2. Staffel 2: 31 tot 60 boekingen : 697 euro
3. Staffel 3: 61 tot 90 boekingen : 797 euro

Meer boekingen? Prijs op aanvraag.

## 8. Tarieven voor extra inzicht

Nu jouw boekhouding eenmaal staat, betekent dit niet dat je achterover kan leunen. Je wilt misschien groeien, je wilt meer inzicht in je inkomsten en uitgaven en je wilt dat je kan vertrouwen op jouw cijfers.

Ik kan je hierbij helpen d.m.v. de volgende diensten:

- TUSSENTIJDSE RAPPORTAGES van jouw omzet, kosten en winst

Zie volgende pagina...

## Tussentijdse rapportages;

Om door het jaar heen te zien hoe jouw bedrijf er voor staat, kan ik tussentijdse rapporten voor je

maken, mits jouw boekhouding helemaal op orde is.

Wil jij meer inzicht in de cijfers, dan kun je kiezen uit de volgende rapportages:

- kwartaalrapportage;  
4 x per jaar ontvang jij een overzichtelijk rapport met je inkomsten en uitgaven, openstaande posten, winstoverzicht, financiële gezondheid.  
Kosten: € 77,- excl. BTW per kwartaal
- halfjaarlijkse rapportage;  
2 x per jaar ontvang jij een duidelijk overzicht van inkomsten en uitgaven, openstaande posten, winstoverzicht, financiële gezondheid.  
Kosten: € 97,-excl. BTW per rapport
- 3e kwartaal rapportage + investeringsoverzicht;  
een overzichtelijk rapport met je inkomsten en uitgaven, openstaande posten, winstoverzicht, financiële gezondheid en hierin laat ik je zien hoeveel ruimte je nog hebt voor investeringen voor het lopende jaar,  
Kosten: € 97,- excl. BTW per rapport

## 9. Tarieven doorlopende diensten voor bestaande klanten

Afhankelijk van hoe onze samenwerking is opgezet, krijg je facturen vanuit Focus op Winst.

Facturen met een terugkerend patroon, worden maandelijks gefactureerd; denk hierbij bijvoorbeeld aan de lopende online boekhouding, tussentijdse rapportages e.d.

Helaas maken wij nog wel eens mee dat er een of meerdere rekeningen niet word(t)(en) betaald door onze klanten.

Wij hanteren als stelregel dat bij 3 onbetaalde facturen van 1 klant, alle werkzaamheden voor deze klant volledig stil komen te liggen.

Er worden dus ook geen aangiftes voor deze klant gemaakt. Overkomt jou dit als klant, neem dan contact met ons op om een betalingsregeling te treffen.

\*\* Jaarlijks, per 1 januari, indexeren wij onze tarieven met 3%, tenzij er redenen zijn om hiervan af te wijken.

Mocht dit het geval zijn dan communiceren wij dit minimaal 1 maanden van te voren.

Voor 2025 is er een indexatie van 3% + € 2,50 per maand (of € 7,50 per kwartaal of 30 euro per jaar) in verband met de WWFT module waarmee we werken in verband met de verplichting om te zorgen dat we aan de WWFT verplichting voldoen.

\*\*\*Kopen woning of met spoed jaarstukken nodig?

Ga je een huis kopen of heb je met spoed jouw jaarstukken nodig?

Wij begrijpen dat sommige zaken niet kunnen wachten.

Vooraf bij het kopen van een woning, is haast geboden!

Hiervoor kunnen wij jou een voorrangsbehandeling geven tegen een meerprijs

van (eenmalig) € 297,-.excl. BTW.

Dit zijn overigens aftrekbare financieringskosten!

Voor het verwerken van de verkoop/aankoop woning in de aangifte inkomstenbelasting hanteren we een extra tarief van 197 euro excl. BTW.

In de aangifte moet bij de verkoop/aankoop namelijk eenmalig de gegevens compleet worden ingevuld in verband met het berekenen van de eigenwoningreserve/eigenwoningschuld.

## 10. Tarieven aanvullende diensten

Heb je personeel in dienst of wil je personeel in dienst nemen?

Wij werken samen met PvExpert en bieden vanuit Focus op Winst aan om de salarisadministratie op te starten en de loonstroken te verstrekken.

Tarieven voor deze diensten diensten zijn:

- Opstarten salarisadministratie : € 75,- excl. BTW eenmalig gefactureerd
- Prijs per proformastrook: 24,95 excl. BTW.
- Prijs per salarisstrook : € 15,75 excl. BTW per salarisstrook, maandelijks gefactureerd

## 11. Gereedschap

De softwareprogramma's die wij gebruiken om online boekhouden zo makkelijk mogelijk te maken, zijn o.a. Acumulus en Moneybird.

Daarnaast versturen wij regelmatig e-mail via de software van Mailblue.

Voor de aangiftes en CRM gebruiken wij het programma van Fiscaal Gemak.

Voor ons klantenportaal maken wij gebruik van het platform Hix.

De bestanden met o.a. facturen van in- en verkoop en bankbestanden kunnen worden aangeleverd via de software van Dropbox en/of OneDrive.

Voor het inplannen van een afspraak, gebruiken wij de software van Calendly. Dit programma is gekoppeld aan Outlook.

Om zaken online te bespreken, gebruiken wij het programma Zoom. Dit is ideaal om samen door de boekhouding, jaarrekening of andere documenten te lopen.



Voor uitleg via video gebruiken we het programma Vimeo

Voor monitoring en het opvragen van ID bewijzen werken wij met de WWFT module Grub van Compliant Wise.

Voor planning en urenregistratie werken wij nu met OffSoo, maar we kijken in 2025 naar een beter platform hiervoor.

Overige software waar we mee werken:

Notion

Foxit

Microsoft 365 Business

Textexpander

Verzamelsysteem

Canva

Business Whatsapp

## 12. Tot slot

Het is nog een heel verhaal geworden, maar we hopen dat we je wat duidelijkheid heb kunnen geven over hoe wij ons bedrijf heb ingericht.

Voor onszelf handig om op te sturen en voor jou handig om te weten waar jij aan toe bent.

Jaarlijks lopen we dit document door om te kijken of we nog steeds achter onze werkwijze staan, of dat we onze koers willen wijzigen. Daar waar nodig, passen we dit aan.

Ook wij blijven leren en onszelf ontwikkelen en dat is óók de kracht van ondernemen.

Wij wensen je veel succes toe met de verdere ontwikkeling van jouw bedrijf zoals jij dat wilt leiden.

Op een prettige samenwerking en op naar een financieel gezond en winstgevend bedrijf!

Met warme groet,  
Team Focus op Winst  
Lissa, Aad, Peggy, Henny en Jurek